

PABLO VENEGAS ROMÁN

Príncipe de Gales 7415, La Reina, Santiago • Móvil: (56 9) 78958120

Email: pablovenegasr@gmail.com

I. Resumen Profesional

Ingeniero Comercial por la Universidad de Valparaíso, Licenciado en Ciencias de la Administración y Magíster en Dirección de Empresas por la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, de amplia experiencia en materias de dirección organizacional y gestión pública. Actualmente se desempeña en el sector académico desarrollando actividades como coordinador académico en la Escuela de Ingeniería Comercial de la UBO.

II. Experiencia Académica

UNIVERSIDAD BERNARDO O'HIGGINS

Dic. 2019 - presente

Coordinador de Académico (Santiago)

Profesional a cargo de las actividades académicas de los estudiantes de la Escuela de Ingeniería Comercial, administrativas y de índole disciplinar, elabora apuntes disciplinares, encargado de intercambios, convalidaciones, vinculación e internacionalización. Profesor asistente de jornada completa, se desempeña como profesor guía de tesis de post y pregrado; materializa actividades académicas como profesor titular de asignaturas de postgrado en el Magister de Comunicaciones, Magíster de Educación y MBA, además de impartir cátedras de pregrado en el ámbito de las finanzas, marketing, operaciones y logística. A cargo de proyectos de investigación dirigiendo y asesorando en dos proyectos CORFO:

CORFO PDP JM. Programa de apoyo a distribuidores de la empresa Mohicano Jeans en el ámbito de la digitalización de sus procesos para la Región del Maule, Región de Ñuble y la Región de la Araucanía. Se realizó un diagnóstico de competencias clave, levantamiento de procesos, encuestas parte de un estudio de mercado y un informe de la realidad del modelo de negocios de cada uno de los distribuidores regionales.

CORFO FIC Machalí. Encargado de las actividades comerciales del proyecto de la ruta turística inclusiva de la reserva forestal río los Cipreses, Región de O'Higgins. Se materializó un plan de negocios validado por encuestas de opinión, análisis estratégico y competitivo, un estudio de mercado y planes por áreas funcionales para la organización de beneficiarios rurales en la implementación y puesta en marcha de la ruta turística, para finalizar con un plan de continuidad.

Finalmente, se desempeña como articulador de innovación curricular para dos modalidades de la carrera en jornada vespertina y online.

UNIVERSIDAD BERNARDO O'HIGGINS

Dic. 2018 - 2019

Coordinador de Gestión y vinculación con el medio (Santiago)

Profesional a cargo de la gestión de vinculación con el medio de la Escuela de Ingeniería Comercial de la UBO, desarrollando convenios de cooperación y alianzas estratégicas. Además, está encargado de la búsqueda y elaboración de convenios académicos de prácticas profesionales; gestión de "alumni"; diseño, postulación y ejecución de proyectos CORFO y participa del equipo de innovación curricular de la Facultad de Ingeniería, Ciencia y Tecnología. A su vez, se desempeña como Coordinador de Gestión Académica, diurno y vespertino, en el que se responsabiliza de la gestión de homologaciones, convalidaciones, administración académica, especializaciones, jerarquización académica. Académico en materias asociadas con las cátedras de Investigación de Operaciones, Logística y Emprendimiento. Se desempeña como profesor Guía de Tesis de tres equipos de investigación.

UNIVERSIDAD BERNARDO O'HIGGINS

Abr.2018 – Dic.2018

Coordinador de Gestión e innovación curricular (Santiago)

Profesional a cargo de las actividades de gestión de la Escuela de Ingeniería Comercial, homologaciones, convalidaciones, administración académica, especializaciones, gestión internacional. Además, se desempeña como coordinador de Innovación curricular en donde organiza, coordina y gestiona las actividades de innovación curricular, revisión de perfil de egreso, mallas curriculares y programas académicos, bibliografía y tiempos asociados. Académico en materias asociadas con las cátedras de Modelo de Decisiones, Informática para los Negocios, Comportamiento Organizacional, Política y Estrategia de Empresas, Evaluación de Proyectos y Metodología de la Investigación. Se desempeña como profesor Guía de Tesis.

UNIVERSIDAD BERNARDO O'HIGGINS
Ingeniero de Proyectos (Santiago)

Jun.2017 – Abr.2018

Se desempeña como Ingeniero de Proyectos de la Clínica Empresarial del Mercado Mayorista Lo Valledor y el Mercado Matadero Franklin. Realiza actividades de vinculación con el medio, participa en actividades de programas colaborativos, materializa proyectos de modernización y construcción asociadas con los convenios tomando en cuenta los locatarios y autoridades del centro de distribución. Planifica y gestiona información respecto a alianzas con instituciones y empresas para el desarrollo de asesorías y capacitación. Académico en materias asociadas con las cátedras de Modelo de Decisiones e Investigación de Operaciones. Durante el año 2018, ha sido ratificado para las cátedras de Informática para los Negocios y Comportamiento Organizacional.

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHILE
Académico de la escuela de Ingeniería Comercial (Santiago)

Mar.2017 – Dic.2018

Académico en la Universidad Autónoma de Chile en la carrera de Ingeniería Comercial para la cátedra de Investigación de Operaciones y Logística.

IACC
Académico de la Escuela de Administración (Nacional)

Mar.2017 – Dic.2018

Académico en la Escuela de Administración para la cátedra de Finanzas y Finanzas Públicas en línea.

PROCASE
Relator de Análisis Financiero (Santiago)

May.2017 – Jun.2017

Relator en programas SENCE. de Análisis Financiero. Realiza actividades sociales complementarias de apoyo a los alumnos. Desarrolla temas de análisis financiero, contabilidad básica y toma de decisiones estratégicas.

FUNDACIÓN DESCÚBREME
Relator en logística y abastecimiento (Santiago)

Jun.2016 – Sept.2016

Relator en Gestión de Bodega para programas SENCE. en conjunto con la Fundación Descúbreme. Programa de inclusión para jóvenes con discapacidad cognitiva (Síndrome de Down), los cuales fueron preparados, realizaron su práctica y fueron contratados en la empresa UNIMARC.

PROCAP LTDA.
Relator en el área de administración y logística (Talca)

Jun.2015 – May.2016

Relator en programas SENCE. de Emprendimiento, Atención Al Cliente, Logística y Abastecimiento en PROCAP Ltda. para emprendedores rurales de la región del Maule. Realiza actividades sociales complementarias de apoyo a los alumnos. Logra la creación de emprendimientos exitosos y en funcionamiento de un 70% de los alumnos. Es responsable de la empleabilidad de un 50% de los alumnos en materia de logística (PROCAP LTDA).

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE
Académico del Área de Administración y Negocios (Talca)

Jun. 2014 – Jun. 2015

Académico en la Universidad Tecnológica de Chile en las carreras de Ingeniería en Administración de Negocios y Técnico en Administración dictando las cátedras de contabilidad, costos y presupuestos, finanzas, compras y abastecimiento. Es evaluado por el Director de Carrera y alumnos con un 85% de aprobación positiva.

ISA INTERVIAL CHILE, RUTA MAULE Y RUTA BOSQUE
Consultor de Gerencia.

May.2013 – Jun 2014

Asesora a la gerencia de explotación en materias inherentes a la gestión y operación de los sistemas de peajes. Desarrolla sus actividades respondiendo directamente al Gerente de Explotación de la Ruta del Maule y Ruta del Bosque.

- Controla la gestión de contratos y subcontratos de peajes.
- Responsable de la revisión y control del presupuesto operativo y administrativo del área. Implementa y simplifica el despliegue de información actualizando las técnicas de ingreso de datos.
- Responsable de la revisión y control de los informes de tráfico y recaudo. Revisa el cálculo estadístico de los cobros de proveedores por concepto de combustibles logrando una disminución de cobros en un 100%.
- Prepara y propone los planes operativos y manuales de gestión del área, implementando un nuevo sistema de peaje de emergencia validado por el Ministerio de Obras Públicas.

- Revisa y controla la documentación asociada a la atención al cliente. Disminuye en un 80% el nivel de retraso en la respuesta a reclamos logrando además, una aprobación óptima de un 100% de los usuarios a las aclaraciones y medidas implementadas.

IV. Grados y títulos académicos

| | |
|-------------|---|
| 2021 - 2025 | Doctorado en Administración de Empresas y Derecho (en curso) Universidad de Lleida, España |
| 2012 – 2013 | Magíster en Dirección de Empresas Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, Valparaíso |
| 2008 - 2011 | Licenciado en Ciencias de la Administración de Empresas Universidad de Valparaíso, Viña del Mar |
| 2008 - 2011 | Ingeniero Comercial Universidad de Valparaíso, Viña del Mar |
| 2008 - 2008 | Diplomado en Administración Financiera y Gestión de Abastecimiento y Logística Universidad Tecnológica de Chile, Santiago |

V. Capacitación

| | | |
|-----------------|-------------------|---|
| Idioma | Inglés: | Conocimientos básicos (Instituto Chileno Norteamericano) |
| | Francés: | Conocimientos básicos (Colegio Alianza Francesa, Colegio de la Salle) |
| Software | Microsoft Office: | Word, PPT, Outlook (avanzado) / Excel, Visio, Project (intermedio) |
| | Software ERP | SAP, Openbravo, Factusol (intermedio) |
| | Software CRM: | ContactPlus, Salesforce, OneContact (intermedio) |

VI. Seminarios y Cursos

| | |
|------|---|
| 2015 | Curso de counter retail trading , Academy of Financial Trading, Nueva York. USA. |
| 2015 | Curso de aplicación de herramientas metodológicas en investigación: formulación de proyectos en ciencia, tecnología e innovación. SENA., Bogotá, Colombia. |
| 2015 | Curso de análisis financiero , SENA., Bogotá, Colombia. |
| 2012 | Curso de prevención de lavado de activos , UAF., Gobierno de Chile, Santiago. |
| 2011 | Curso Técnicas de Negociación en Compras y Adquisiciones (24 hrs.) , PUC., Santiago. |
| 2011 | Certificación Supervisor en Compras Públicas (Chilecompra) , DCP., Gobierno de Chile, Santiago. |
| 2002 | Curso de Administración Financiera y Logística (54 hrs.) , Universidad de Chile, Santiago. |
| 1994 | Curso de Contabilidad General de la Nación (64 hrs.) , Contraloría General de la República, Santiago. |

VI. Otros antecedentes

- Tesis de Grado Académica calificada con nota 7.0, titulándose como Ingeniero Comercial con "Distinción".
- Familia: 4 hijos en edad escolar.
- Licencia de conducir clase B y F.