

Curso sobre Dinámica de las Firms Exportadoras: Teoría y Evidencia

A cargo de dictado: David Kohn¹

Facultad de Ciencias Económicas – Universidad Nacional de Córdoba

Objetivo general

Éste es un curso de tópicos de comercio internacional. En particular, vamos a estudiar la decisión de exportación de las firmas y sus efectos en las principales variables macroeconómicas (exportaciones, inversión, PIB), evaluando lo que dice la evidencia empírica al respecto y repasando avances teóricos recientes en el uso de modelos teóricos cuantitativos con firmas heterogéneas. Entre los distintos obstáculos que enfrentan las firmas al decidir exportar, nos enfocaremos especialmente en las restricciones en el acceso al crédito y en el estudio de su efecto en la dinámica exportadora de las firmas.

El curso se complementa con la reunión anual CORE 2017, a realizarse en la Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, los días 17 y 18 de Agosto.

Fecha estimativa de dictado

- Miércoles 16 de Agosto de 2017 – 14 a 20 hs.
- Jueves 17 de Agosto de 2017 – 9 a 13 hs.

Categorización

Nivel intermedio.

Metodología de Trabajo

El curso se desarrollará en una reunión presencial de 6 horas reloj, en las que se repasarán algunos de los avances recientes en comercio internacional referidos a la evidencia y modelización de la decisión de exportación de las firmas y sus efectos macroeconómicos. Se promoverá la interrelación y participación activa de los participantes. Para un mejor cumplimiento de esta dinámica, se recomienda la lectura de la bibliografía referida al

¹ Ph.D. en Economía, New York University. Licenciado en Economía, Universidad Nacional de Córdoba. Docente e Investigador, Pontificia Universidad Católica de Chile. Contacto: davidkohn@uc.cl. URL: <https://sites.google.com/site/davidkohn16/>

curso. Se complementará con la participación de los inscriptos en las disertaciones sobre exportaciones y comercio internacional que se desarrollarán en el seminario CORE, el 17 de agosto de 2017 en la FCE UNC.

Resumen de contenidos a desarrollar

Módulo 1: Los países no exportan, las firmas lo hacen. Modelos con firmas heterogéneas.

En este módulo, repasamos la evidencia empírica sobre las principales características que distinguen a las firmas exportadoras de aquellas que solo venden en el mercado doméstico y ponemos en contexto las contribuciones teóricas recientes de modelos con firmas heterogéneas.

1. Evidencia empírica sobre la heterogeneidad de las firmas y la decisión de exportar.
 - **Exceptional exporter performance: cause, effect, or both? Bernard and Jensen (1999)**
 - **Firms in International Trade. Bernard, Jensen, Redding and Schott (2007)**
 - The Empirics of Firm Heterogeneity and International Trade. Bernard, Jensen, Redding and Schott (2012)

2. Modelos de firmas heterogéneas y la decisión de exportar: Melitz (2003)
 - **The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity. Melitz (2003)**
 - Distorted Gravity: The Intensive and Extensive Margins of International Trade. Chaney (2008)

Módulo 2: La decisión de exportar y costos hundidos. Barreras a la entrada de exportadores y dinámica exportadora.

Vamos a comenzar cubriendo la evidencia sobre los costos hundidos en los que deben incurrir las firmas al decidir exportar y las principales teorías detrás de estos costos. Luego, vamos a explorar explicaciones alternativas para la dinámica de las firmas exportadoras: Fricciones financieras, aprendizaje, y otros costos de expandirse a nuevos mercados.

- The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs. Roberts and Tybout (1997)
- Market Entry Costs, Producer Heterogeneity and Export Dynamics. Das, Roberts and Tybout (2007)
- **Why Some Firms Export. Bernard and Jensen (2004)**
- Establishment Heterogeneity, Exporter Dynamics, and the Effects of Trade Liberalization. Alessandria and Choi (2014)
- **New Exporter Dynamics. Ruhl and Willis (2017)**

Módulo 3: Fricciones financieras: Efectos en la dinámica exportadora y en exportaciones agregadas

En este módulo, exploraremos las consecuencias de las restricciones en el acceso al crédito por las firmas en sus decisiones de producción y exportación. También investigaremos los efectos agregados de las restricciones financieras en equilibrio general.

- Credit Constraints, Heterogeneous Firms, and International Trade. Manova (2013)
- **Financial Frictions and New Exporter Dynamics. Kohn, Leibovici and Szkup (2016)**
- **Financial Development and International Trade. Leibovici (2016)**
- Financial Frictions and Export Dynamics in Large Devaluations. Kohn, Leibovici and Szkup (2017)

Condiciones de aprobación y evaluación

Para la aprobación del Curso se requiere la presencia al 80% de las horas previstas y se tomará en cuenta el desempeño del participante en el desarrollo del curso. También se exigirá la aprobación de un examen domiciliario individual que deberá entregarse en un plazo máximo de 7 (siete) días, a contar desde la finalización del cursado.

Referencias

Alessandria, G., and H. Choi (2014): "Establishment heterogeneity, exporter dynamics, and the effects of trade liberalization," *Journal of International Economics*, 94(2), 207–223.

Bernard, A. B., and J. B. Jensen (1999): "Exceptional Exporter Performance: Cause, Effect, or Both?," *Journal of International Economics*, 47(1), 1–25.

Bernard, A. B., and J. B. Jensen (2004): "Why Some Firms Export," *Review of Economics and Statistics*, 86(2), 561–569.

Bernard, A. B., J. B. Jensen, S. J. Redding, and P. K. Schott (2007): "Firms in International Trade," *Journal of Economic Perspectives*, 21(3), 105–130.

Bernard, A. B., J. B. Jensen, S. J. Redding, and P. K. Schott (2012): "The Empirics of Firm Heterogeneity and International Trade," *Annual Review of Economics*, 4, 283–313.

Chaney, T. (2008): "Distorted Gravity: The Intensive and Extensive Margins of International Trade," *American Economic Review*, 98(4), 1707–1721.

Das, S., M. J. Roberts, and J. R. Tybout (2007): "Market Entry Costs, Producer Heterogeneity, and Export Dynamics," *Econometrica*, 75(3).

Kohn, D., F. Leibovici, and M. Szkup (2016): "Financial Frictions and New Exporter Dynamics," *International Economic Review*, 57(2), 453–486.

Kohn, D., F. Leibovici, and M. Szkup (2017): "Financial Frictions and Export Dynamics in Large Devaluations," Working Paper.

Leibovici, F. (2016): "Financial Development and International Trade," Working Paper. R&R at *Journal of Political Economy*.

Manova, K. (2013): "Credit Constraints, Heterogeneous Firms, and International Trade," *Review of Economic Studies*, 80(2), 711–744.

Melitz, M. J. (2003): "The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity," *Econometrica*, 71(6), 1695–1725.

Roberts, M. J., and J. R. Tybout (1997): "The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs," *American Economic Review*, 87(4).

Ruhl, K. J., and J. L. Willis (2017): "New Exporter Dynamics," Working Paper. Accepted at *International Economic Review*.